

Zur Verstärkung unseres Teams an unserem **Standort Gütersloh** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Vollzeit**

Vertriebsassistenz im Bereich Hochbau (m/w/d)

Sie sind eine zentrale Figur in unserem Fachbereich Hochbau – einer wichtigen Abteilung unseres Unternehmens – und halten die Fäden zusammen. Sie sorgen für Struktur, koordinieren Ausschreibungen und Aufträge und sind eine wichtige Schnittstelle zwischen Kunden, Verkauf, Einkauf und Logistik.

Sie lieben es zu organisieren, übernehmen gerne Verantwortung und können schnell zwischen unterschiedlichen Aufgaben wechseln? Sie behalten auch bei vielen Themen den Überblick und sorgen dafür, dass alles zuverlässig läuft. Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Ihre Aufgaben

- Fachkundige Beratung und Verkauf von Baustoffen im Bereich Hochbau
- Betreuung und Beratung unserer Kunden – vom Angebot bis zur Auftragsabwicklung
- Erstellung und Bearbeitung von Angeboten und Aufträgen
- Bearbeitung und Klärung von Reklamationen
- Abstimmung mit Kunden, Lieferanten, Lager und Logistik
- Unterstützung des Fachbereichsleiters bei organisatorischen und administrativen Aufgaben
- Pflege von Kunden- und Auftragsdaten
- Enge Zusammenarbeit mit den angrenzenden Fachbereichen und unserem Außendienst
- Ansprechpartner für unsere Kunden bei Fragen rund um Produkte, Verfügbarkeit und Lieferungen
- Sicherstellung einer zuverlässigen und kundenorientierten Auftragsabwicklung

Das bringen Sie mit

- Erfahrung im Baustoffhandel, idealerweise im Bereich Hochbau wünschenswert
- Erfahrung im Verkauf und in der Kundenberatung
- Kaufmännisches Verständnis und Freude an der Auftragsbearbeitung
- Sicheres und freundliches Auftreten im Umgang mit Kunden
- Eine zuverlässige, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Spaß daran, Kunden lösungsorientiert zu beraten und weiterzuhelfen
- Sicherer Umgang mit gängigen EDV-Anwendungen
- Bereitschaft, sich in neue Produkte und Aufgabenbereiche einzuarbeiten

Wir bieten Ihnen:

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit unbefristetem Anstellungsvertrag
- Leistungsgerechte und pünktliche Bezahlung sowie Sonderzahlungen
- Ein partnerschaftliches, motiviertes Team in einem zukunftsorientierten Familienunternehmen
- Eine umfassende und professionelle Einarbeitung
- Benefits wie Job-Rad, Mitarbeiterrabatte, flexible Arbeitszeiten uvm.
- Gute Erreichbarkeit und kostenfreie Parkplätze
- Teamevents mit den Kollegen und Kunden

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Oder haben Sie noch Fragen?
bewerbung@diebaustoffpartner.de,
Telefon: 05207 990 0
(Bewerbungsunterlagen gerne per E-Mail als PDF)

Zentrale:
33415 Verl
Oststraße 188
Telefon: 05207 990-0
info@die-baustoffpartner.de
www.diebaustoffpartner.de

Niederlassungen:
33334 Gütersloh
Hans-Böckler-Straße 25-27

33719 Bielefeld
Lübberbrede 10

33428 Harsewinkel
Franz-Class-Straße 11

EURO BAUSTOFF DIE KOOPERATION
BMV DIE Baustoff-Allianz